

CHARGÉ D'AFFAIRES - CHEF DE PROGRAMMES H/F

Thiot Ingénierie est une entreprise spécialisée dans la physique des chocs, reconnue pour sa maîtrise des essais dynamiques sur matériaux, la conception de canons à gaz et le développement de solutions de simulation numérique. Nous accompagnons des acteurs majeurs de secteurs à haute technicité tels que la défense, l'aéronautique et le spatial, avec un fort niveau d'exigence et d'innovation.

Notre intégration récente au groupe EURENCO, référence européenne dans les matériaux énergétiques, marque une nouvelle étape dans notre développement.

Ce rapprochement ouvre la voie à de nouvelles synergies, à une montée en puissance de nos capacités industrielles et à l'élargissement de notre offre auprès de clients stratégiques.

C'est dans ce contexte de croissance et de structuration que nous recrutons un(e) Chef de Programmes. Son rôle sera essentiel pour piloter les projets clients, développer de nouvelles opportunités commerciales, structurer les offres et assurer la satisfaction et la fidélisation de nos partenaires. Il/elle contribuera directement au rayonnement de Thiot Ingénierie au sein du groupe EURENCO et auprès de nos marchés internationaux.



Missions

1. Développement commercial & relation client

Détecter, qualifier et transformer les opportunités d'affaires significatives. Maintenir une relation durable et stratégique avec les décideurs clés.

2. Pilotage de programmes

Assurer le pilotage global (technique, financière, planning, ressources) d'un portefeuille de projets stratégiques.

3. Coordination interne

En lien étroit avec un Chef de Projet Technique, vous représentez la voix du client en interne. Vous mobilisez et coordonnez les équipes pluridisciplinaires (technique, R&D, production, support) pour assurer la bonne exécution des programmes.

4. Rentabilité & maîtrise des risques

Veiller à la rentabilité des programmes, anticiper et gérer les risques contractuels, techniques et opérationnels, et contribuer à la mise en place d'actions correctives pour sécuriser les résultats.



Profils recherchés

- Bac +5 (Ingénieur, ou équivalent)
- Minimum **5 années d'expérience** en gestion de projets complexes et/ou fonctions commerciales B2B
- Avoir travaillé dans les secteurs de la défense et de l'aéronautique serait un plus.
- Avoir la capacité de **se déplacer à l'international**.

Compétences requises :

- Avoir de solides connaissances des méthodologies de **gestion de projet**.
- Maîtriser la lecture et la **négociation de contrats** complexes.
- Parler, lire et écrire un **anglais courant** et technique
- Etre rigoureux, organisé et autonome



Le poste

CDI temps plein

PUYBRUN (Lot)

Poste à pourvoir immédiatement

Déplacements fréquents en France et à l'étranger



Avantages

Accord d'intéressement

CE d'entreprise

Mutuelle prise en charge à hauteur de 75% par l'employeur, enfant(s) compris



Cadre de vie

THIOT INGENIERIE évolue dans un cadre privilégié au cœur de la vallée de la Dordogne, offrant à nos collaborateurs un environnement naturel, agréable et équilibré.

Notre culture repose sur trois valeurs clés : la **sécurité**, au centre de nos actions ; la **satisfaction client**, qui guide nos engagements ; et la **force de l'équipe**, qui nous permet de relever ensemble des défis ambitieux.

Nous faisons vivre ces valeurs chaque jour pour offrir un environnement de travail serein, collaboratif et propice à l'épanouissement de tous.



CONTACT

Lydia TRASSY

05.65.38.36.07

trassy@thiot-ingenierie.com